



Примерен бизнес план

1. Въведение

- Име на проекта, обект на разработката.
- Име и адрес на фирмата, координати за връзка.
- Лица за контакти.

2. Резюме

- Кратко описание на ключовите моменти от бизнес плана.
- Сфера на дейност.
- Водещи фигури- опит.
- Описание на пазара и вписване на продукта и/или услугата в него.
- Цел на стартиращия бизнес.
- Необходими ресурси: персонал, технология, финанси и тяхното осигуряване.

3. Представяне на проекта и предлагания продукт/услуга

- Описание на идеята за развитие на този проект.
- Описание на продукта или на услугата, какви нужди покриват.
- Готовност за реализация.
- Конкурентни предимства: ниска цена, високо качество, по-продължителна експлоатация, по-добра оперативност, улеснена и бърза поддръжка, бърз и адекватен сервиз, малки размери, други.
- Защита на продукта: патенти, марки, други.
- Описание на технологичния процес.
- Самостоятелно ли ще бъде организирано производството или ще има и подизпълнители.
- Необходимо ли е закупуване на технологично оборудване и какво ще бъде то (капацитет, цена).
- Доставчици на компонентна база, материали и суровини, периоди на доставка.

4. Анализ на средата

- Описание на бранша. Тенденции за развитие.
- Нормативна уредба. Данъчно облагане.
- Конкуренти и предлагани от тях изделия. Стоки заместители.
- Канали за разпространение.
- Доставчици на компонентна база.
- Потребители.
- Конкуренти и конкурентни цени.
- Район на разпространение.
- Пазарен потенциал и обем.
- Растеж на пазара.

5. Маркетингов план

- Сегментиране на пазара.
- Избор на целеви сегменти и стратегия за обхващане на пазара.
- План за продажбите- месеченен/тримесечен обем на продажбите.
- Дистрибуция и реклама.

6. Текущо състояние

- Сфера на дейност.
- Опит на партньорите.
- Необходими ресурси.
- Текущо състояние- Отчет за приходите разходите за последната 1 година.

7. Организация и управление

- Правна форма
- Прогноза за наетия персонал и разходи за заплати.

8. Прогнозни финансови разчети

- Инвестиционни разходи. Какъв инвестиционен и начален работен капитал е необходим и кога ще бъде изплатен.
- Източници на финансиране.
 - Заеман капитал, акционерен капитал, собствен принос, субсидии, др.;
 - Погасителен план (попълва се при наличие на заемни средства);
 - Налично обезпечение за гарантиране пред кредитни институции.
- Формиране на пълната себестойност на изделията.
- Прогнозни приходи и разходи.

- Прогнозни парични потоци.

9. Финансови показатели и оценка на проекта

- Възвръщаемост на инвестициите, покритие на заетите средства.

10. Времеви график. Фази на осъществяване на бизнес проекта.

11. Заключение